

**HAUSMESSE 2025**

# **EINHELLS JOURNEY MIT SAP: RISE WITH POWER (X-CHANGE)**

**DR. CHRISTOPH URBAN (EINHELL, CIO),  
DR. BERNHARD SCHINDLBECK (4PROCESS),  
KLAUS OMASMEIER (4PROCESS)**

# Dr. Christoph Urban

---

- Diplom-Informatiker (Universität Passau)
- Dr. rer. nat. (Informatik, Universität Passau)
- Seit 2004 – Verantwortung für den Bereich IT in der Einhell-Gruppe
- Seit 2014 – Geschäftsführer der iSC GmbH mit Schwerpunkt IT und Service Management
- Seit 2019 – Vorstand IT und Service der Einhell Germany AG



# DIE REFERENTEN

## VORSTELLUNG



**DR. BERNHARD SCHINDLBECK**  
Associate Partner  
4process AG

- ✓ Projektmanagement
- ✓ Solution Architect



**KLAUS OMASMEIER**  
Projektmanager  
4process AG

- ✓ Systemintegration
- ✓ Software Lifecycle Management
- ✓ SAP Integration Suite

# AGENDA

**Ausgangssituation & Entscheidungsprozess bei Einhell**

**Technisches Setup und Verantwortlichkeiten**

**Erfahrungen aus der Praxis**

**„RISE or FALL“ with SAP? - Projektstatus & Ausblick**

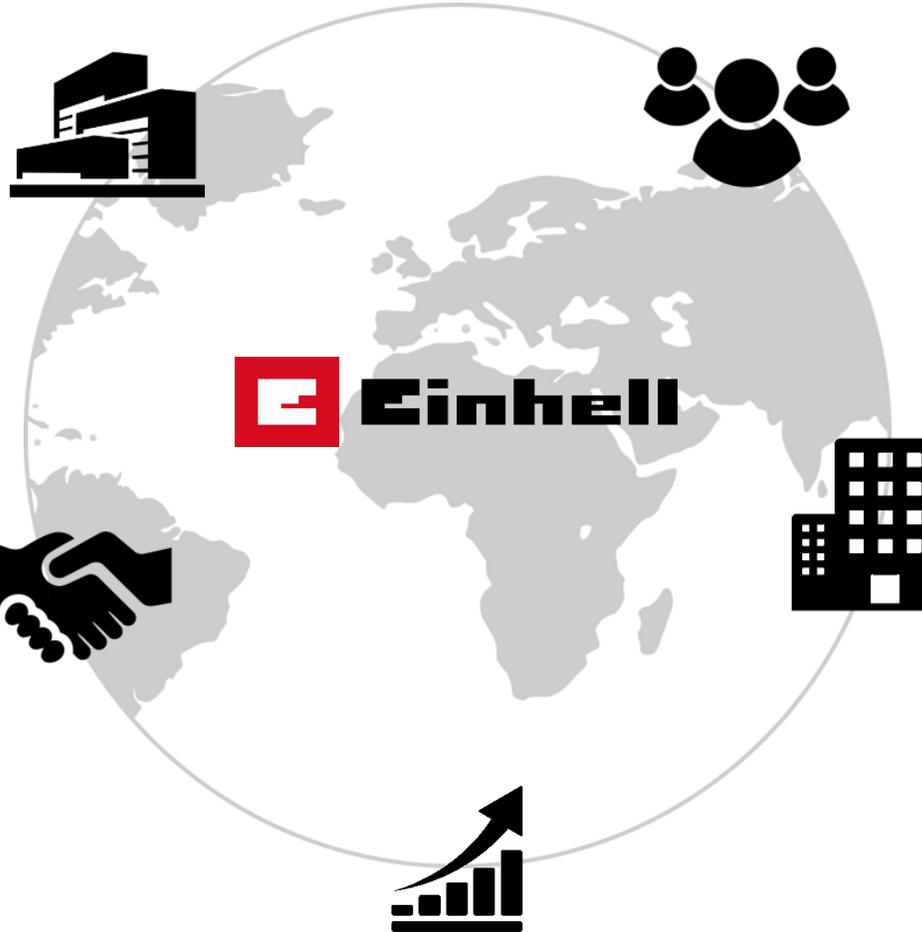
# AGENDA

**Ausgangssituation & Entscheidungsprozess bei Einhell**

# Einhell Today

---

**STAMMHAUS IN  
LANDAU A.D. ISAR  
DEUTSCHLAND**



**2.500 MITARBEITER  
WELTWEIT**

**GRÜNDUNG IN  
1964**

**45 EINHELL  
GESELLSCHAFTEN  
WELTWEIT**

**KONZERN-UMSATZ 2024  
1,1 Mrd. EUR**

# Kabellose Freiheit // Power X-Change

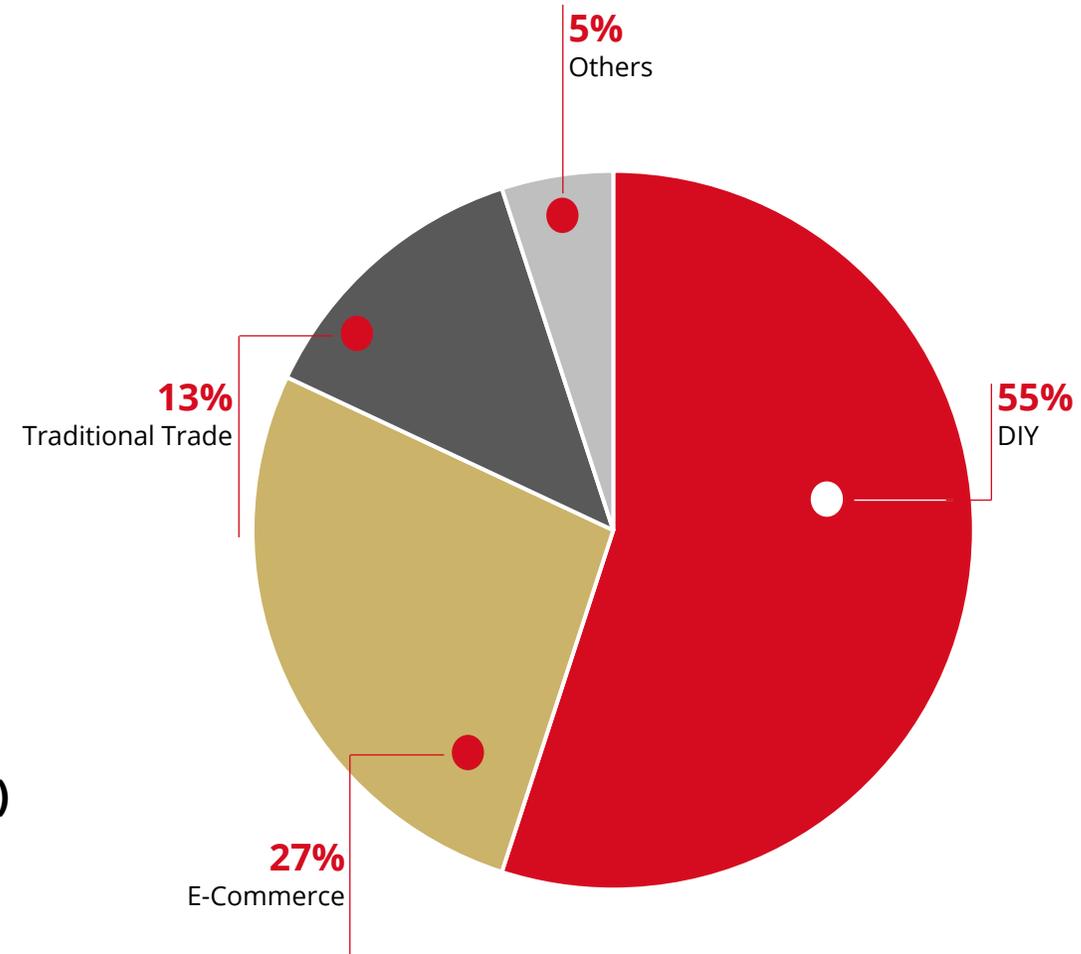
"WIR WOLLEN UNSERE KUNDEN DURCH FREIHEIT UND AUTONOMIE BEGEISTERN. DARUM IST ES UNSERE VISION, MIT POWER X-CHANGE DAS GEFÜHL DER FREIHEIT IN JEDEN HAUSHALT MIT GARTEN ZU TRANSPORTIEREN."



# B2B // Sales Channels

---

**2024**  
**(1.109,7 Mio. €)**



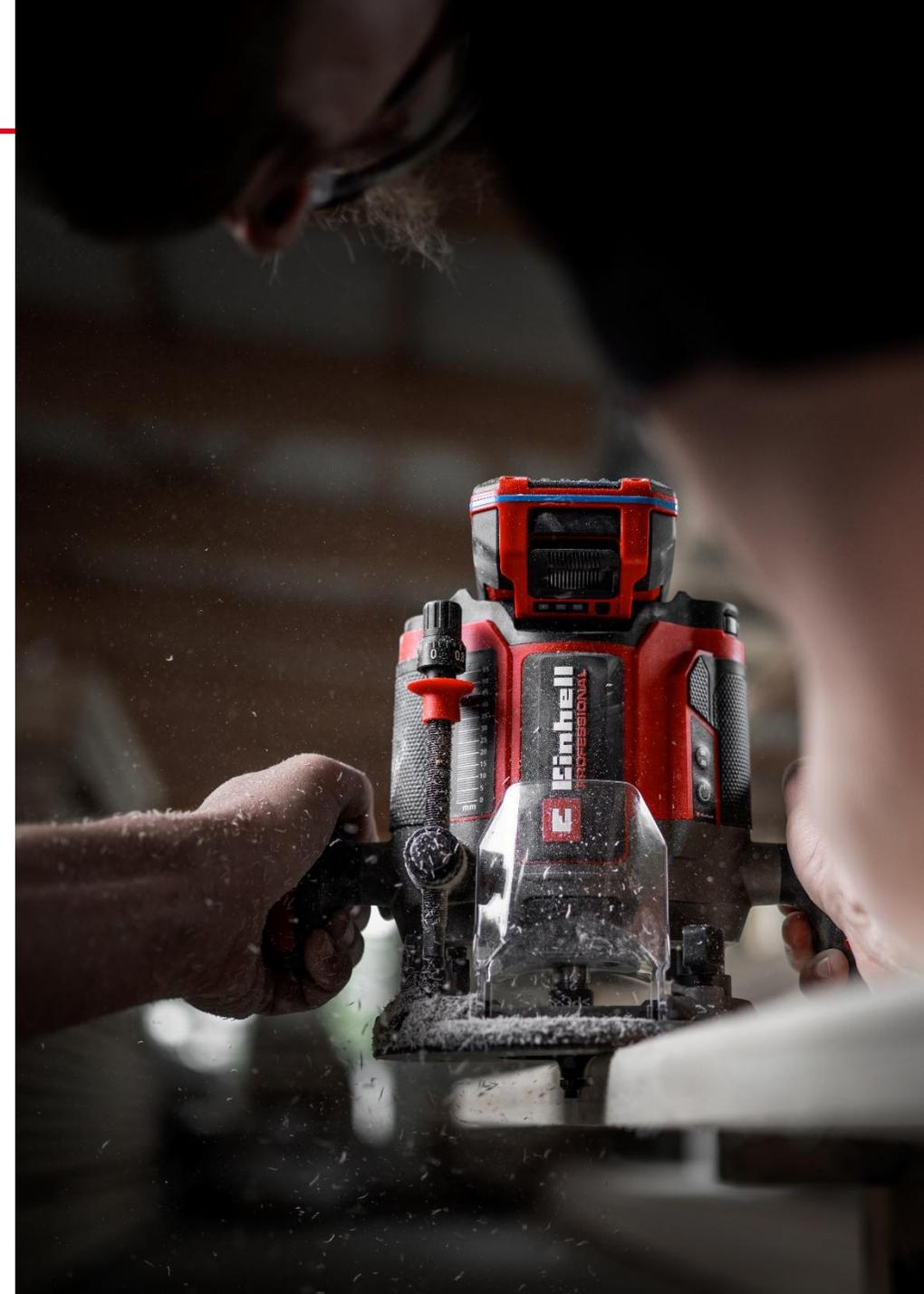
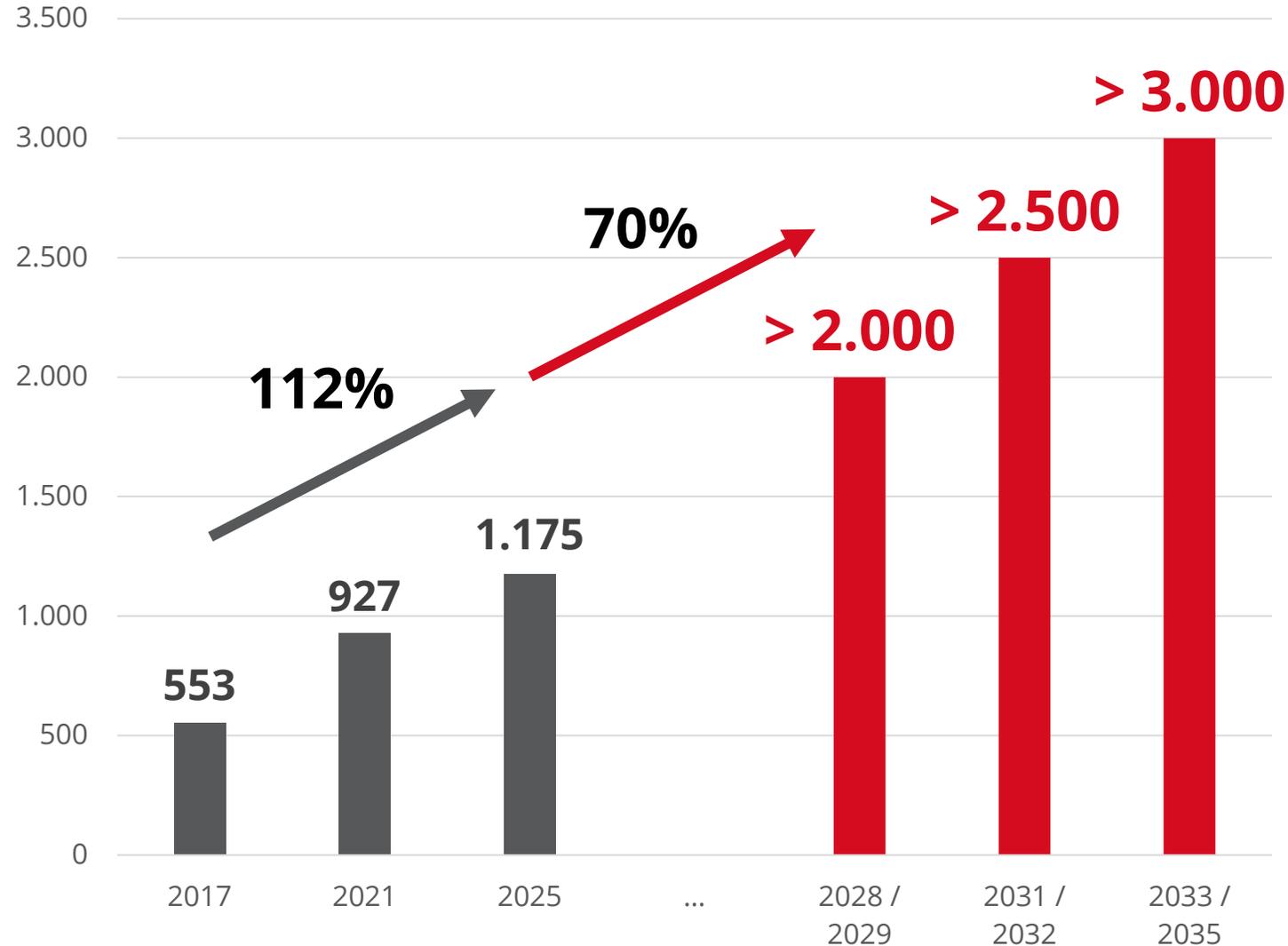
# Vision & Ziele

---

Unser **Ziel** ist es, innerhalb der nächsten 7-8 Jahre zu den **A-Marken** in unserer Branche aufzuschließen und **Teil der internationalen DIY Champions League** zu werden!



# Umsatzentwicklung in Mio. EUR



# Strategische Schwerpunkte

## Sortiment



## Einkauf



## Produktion



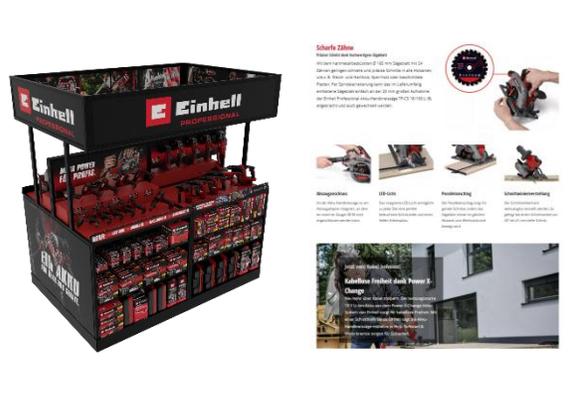
## Supply Chain



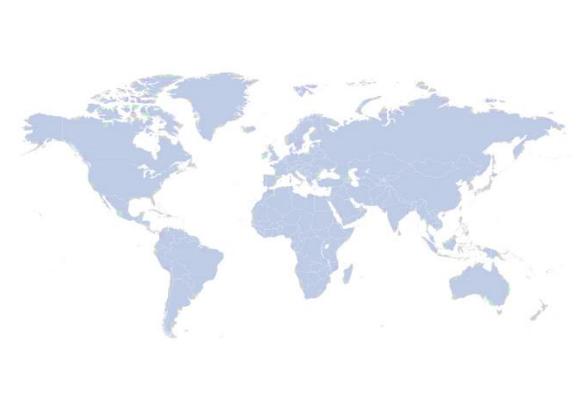
## Marke



## Distribution



## Expansion



## Service & IT



# Operational Excellence

---

**Smartes Wachstum**

auf Grundlage

**intelligenter Prozesse**

getragen von

**führenden IT Plattformen**



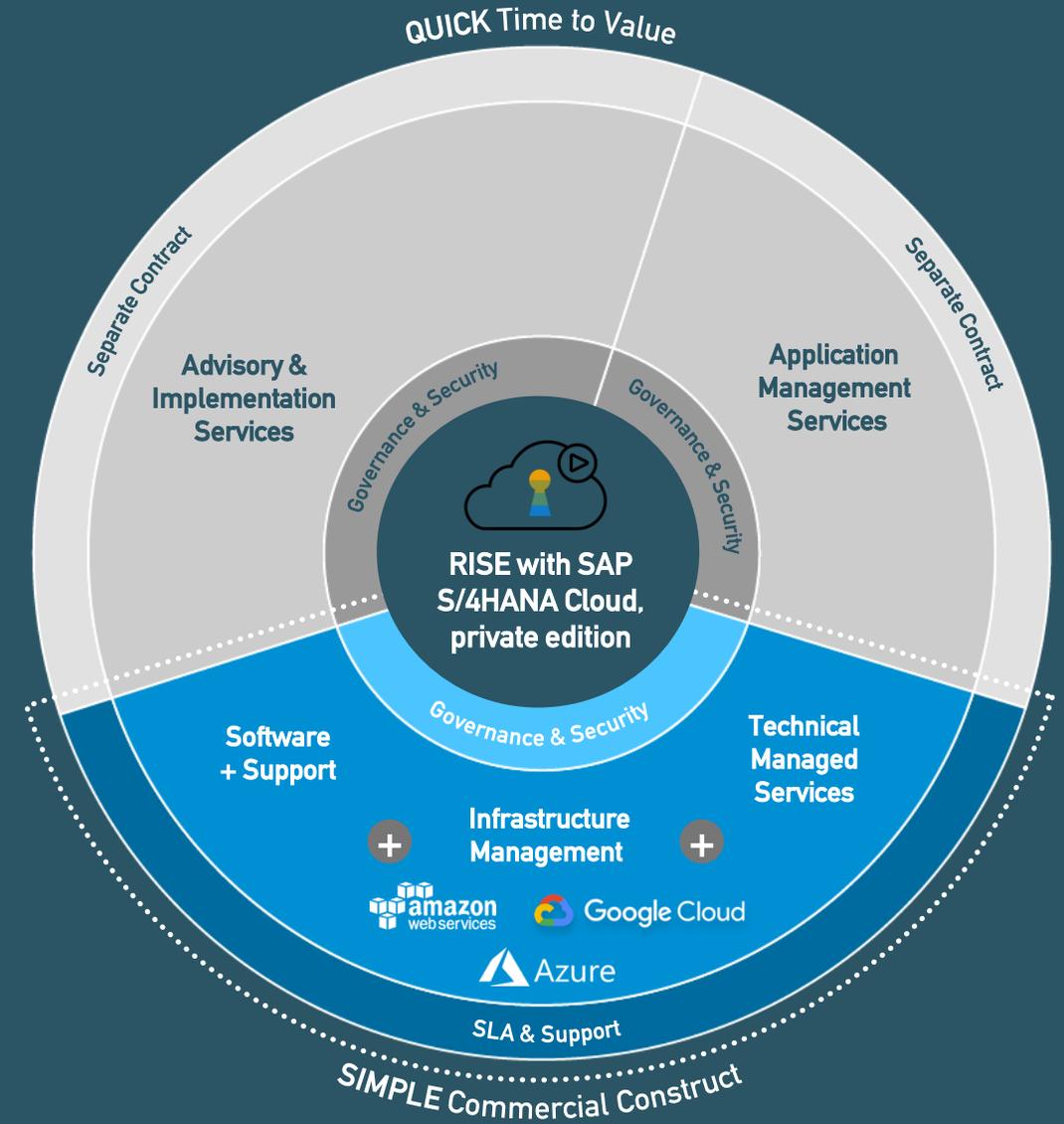
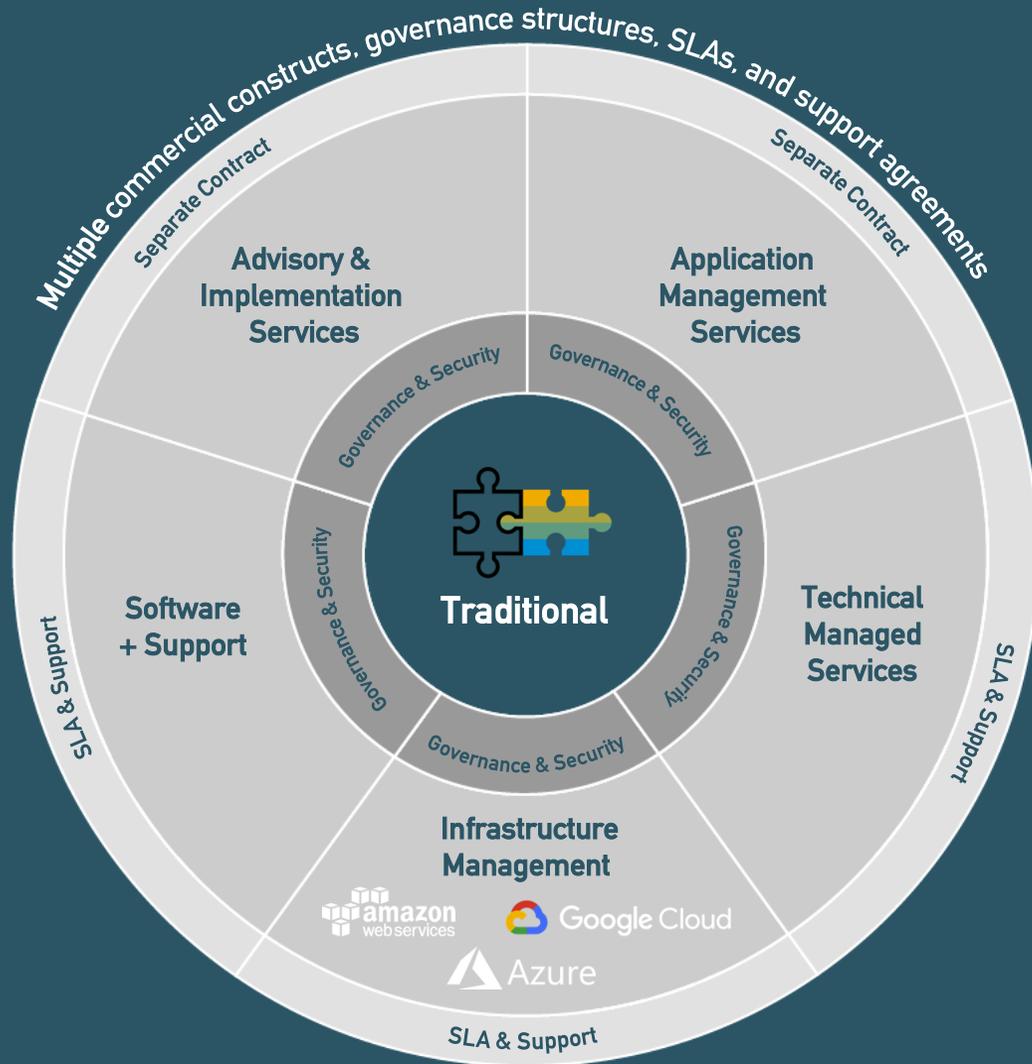


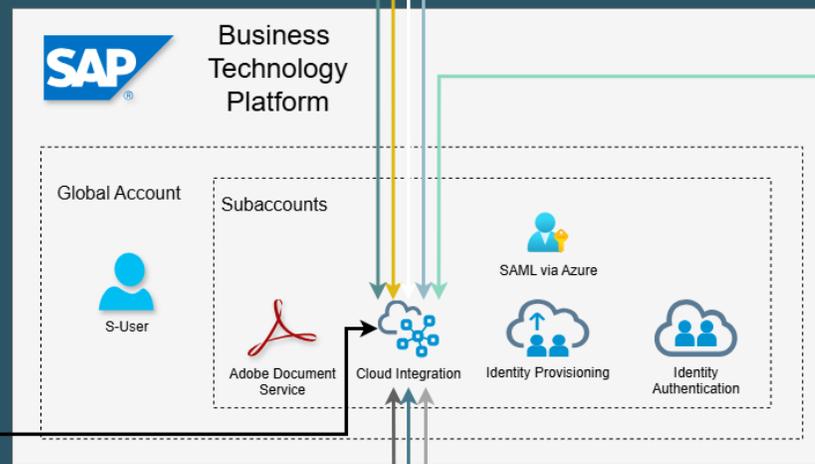
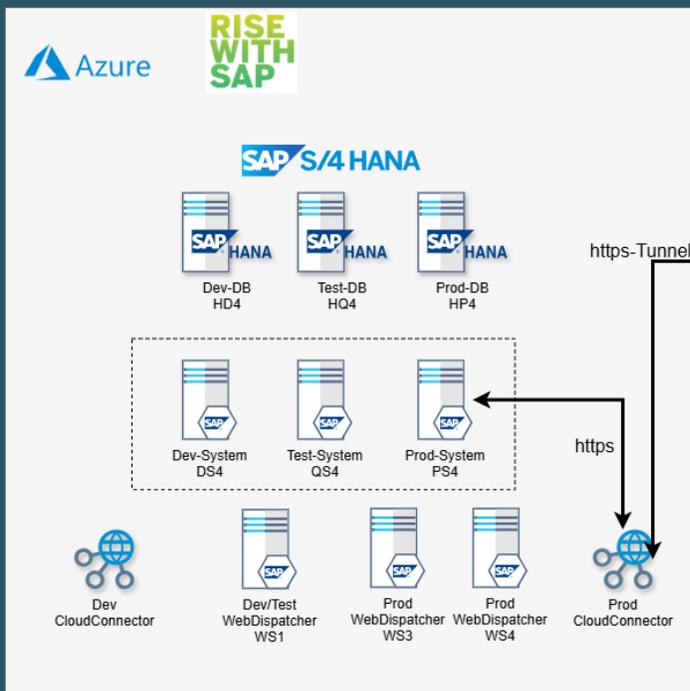
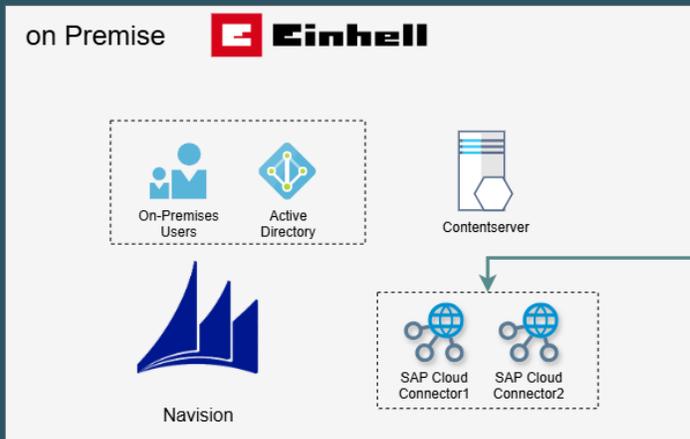
# AGENDA

Technisches Setup und Verantwortlichkeiten

# ONE COMMERCIAL CONSTRUCT

## ERP, INFRASTRUCTURE, AND TECHNICAL SERVICES





# AGENDA

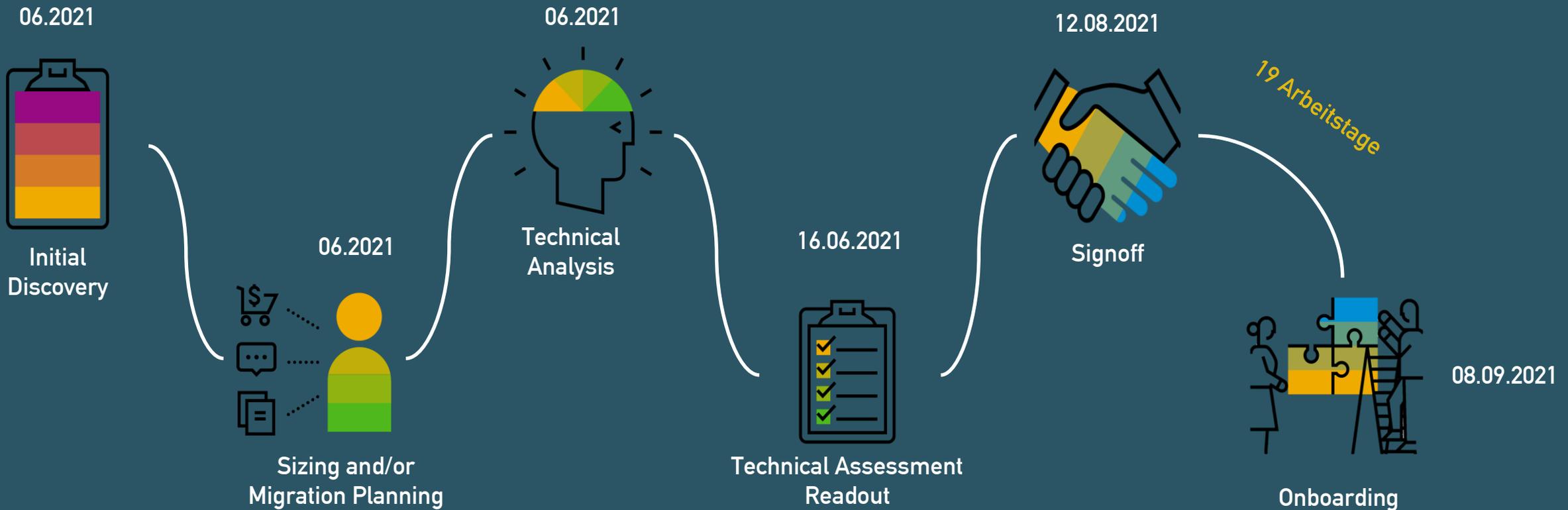
Erfahrungen aus der Praxis

## These 1: Onboarding – der erste Schritt in die Cloud zählt

Ein reibungsloser Einstieg entscheidet über den Erfolg –  
wie intuitiv ist der Zugang zum neuen System wirklich?



# ONBOARDING WEG ZU RISE



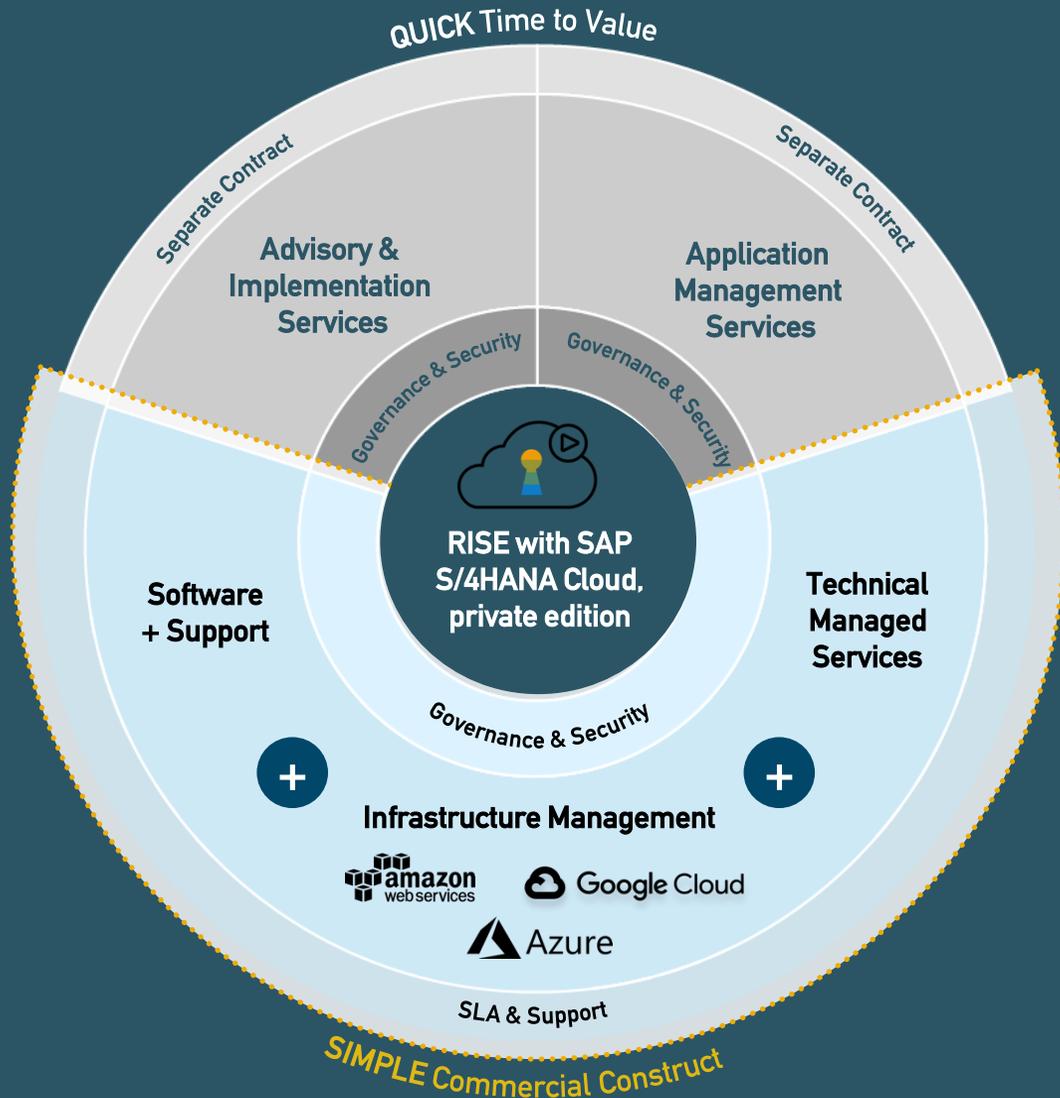
## These 2: Der Systembetrieb – eine Sorge weniger

Durch RISE übernimmt SAP den Systembetrieb –  
aber was heißt das konkret für den Alltag?



# PARTNER-PROVIDED SCOPE

## SERVICE PARTNER SERVICES



- **Advisory & Implementation Services:**
  - Program Management Office
  - Organizational Change Management & Training
  - Partner Implementation Templates
  - System Conversions
  - Selective Data Transitions
  - Business Process Configuration
  - Innovation, Extension & Cloud Integration Services
  
- **Application Management Services:**
  - Business Process Improvements
  - Managed Operations Control Center
  - Test Management & Execution
  - Data Integration & Lifecycle Management
  - Release Upgrade Planning, Coordination & Execution
  - Continuous Application Operations

## These 3: Sicherheit – Vertrauen in die Cloud?

Cloud-Plattformen versprechen höchste Sicherheitsstandards –  
wie sicher fühlt sich das in der Praxis wirklich an?





# SAP PRIVATE CLOUD MANDATORY SECURITY FEATURES

Security measures are audited and confirmed through various Certifications & Attestations



## Security Monitoring Real time visibility and decision making

- ✓ 24 x 7 Security Monitoring Center
- ✓ 24 x 7 Incident Response
- ✓ Advanced Forensics



## Network Security Advanced IT Security Architecture

- ✓ Isolated landscapes, Security Hardened Systems
- ✓ Network Filtering
- ✓ Web Application Firewall
- ✓ DDoS protection
- ✓ 2 factor authentication



## Vulnerability Management State of the Art Risk-Impact Vulnerability Prioritization

- ✓ Vulnerability Scanning
- ✓ Vulnerability Advisory
- ✓ Penetration Testing
- ✓ Hacking Simulations
- ✓ Security Patch Management



## Cloud Security Posture Management Protect data, control access, and detect threats

- ✓ Cloud Security & Compliance Umbrella
- ✓ Security Compliance Scanning
- ✓ Security Configuration Checks



## Threat Protection Advanced Malware Analysis

- ✓ Endpoint Detection & Response (EDR)
- ✓ Security Orchestration Automation and Response (SOAR)
- ✓ Malware Management



## Secure Operations User and Process level security across hybrid landscapes

- ✓ Identity & Access Management
- ✓ Privileged Identity Management
- ✓ Asset Management & Change Management
- ✓ Security Awareness



\*\* Mapping Included Security Services Packages around SAP Private Cloud Edition

## These 4: Private oder Public Cloud – wie trifft man die richtige Wahl?

Welche Kriterien waren für die Entscheidung ausschlaggebend – Standardisierung, Flexibilität, Integration oder andere?



## HOW TO DECIDE BETWEEN PUBLIC AND PRIVATE CLOUD UNDER RISE PROGRAM OF SAP?

| Public Cloud   | Private Cloud (RISE)   |
|--|--|
| <p>New customers who wants a full, extensive, ERP functionality including partner add-ons with the ability to extend and enhance as required</p> | <p>Existing or new customers who has the desire to move to the cloud , who is ready to start fresh with a clean system by giving up on any existing investment made on any ERP solution and is open for a process redesign</p> <p>This is a choice for companies who are ready to embrace the future of ERP with a new implementation and predefined process</p> |

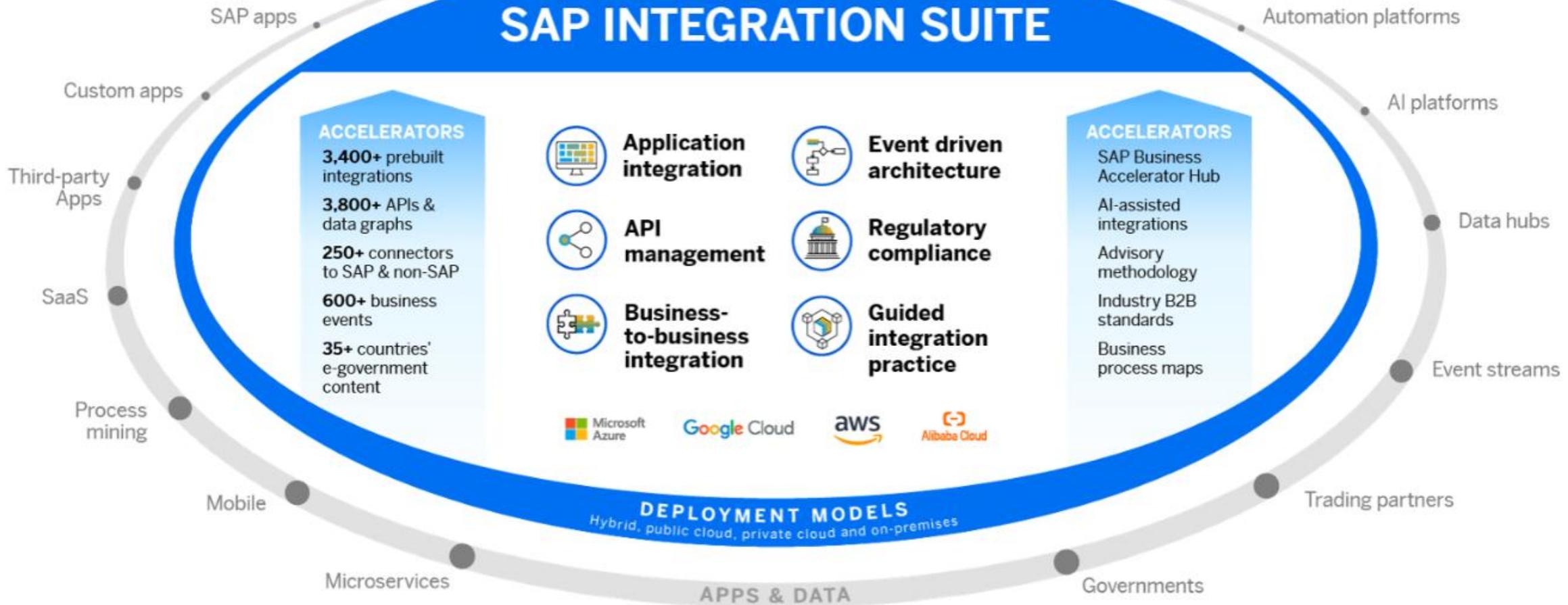
| Kriterium                | Public Cloud  | Private Cloud (RISE)                                   |
|--------------------------|---|--|
| Betriebsmodell           | SaaS-Lösung, vollständig von SAP verwaltet              | Single-Tenant Lösung, dediziert für ein Unternehmen    |
| Flexibilität & Anpassung | Stark standardisiert, begrenzte Anpassungsmöglichkeiten | Hohe Anpassbarkeit, individuelle Erweiterungen möglich |
| Updates & Innovationen   | Regelmäßige automatische Updates durch SAP              | Updates planbar, mehr Kontrolle über Innovationszyklen |
| Implementierungsdauer    | Schnell und kostengünstig                               | Längerer Projektzeitraum, komplexere Einführung        |

## These 5: Zukunftsfähigkeit durch moderne Technologien

Ein modernes ERP-System ist mehr als Buchhaltung –  
welche Innovationsmöglichkeiten bietet die Cloud? (IoT, AI, BTP & Co.)



# SAP INTEGRATION SUITE



# AGENDA

„RISE or FALL“ with SAP? - Projektstatus & Ausblick

# Transformation Roadmap



**TMS**

**CRM CIM Customer 360 AI Analytics**



**Develop & Manage Products**

**Manage Supply Chain for Products**

**Market, Sell & Deliver Products**

**Manage Customer Service**

3 Gesellschaften  
(CN, HUN, VNM)

40 Gesellschaften

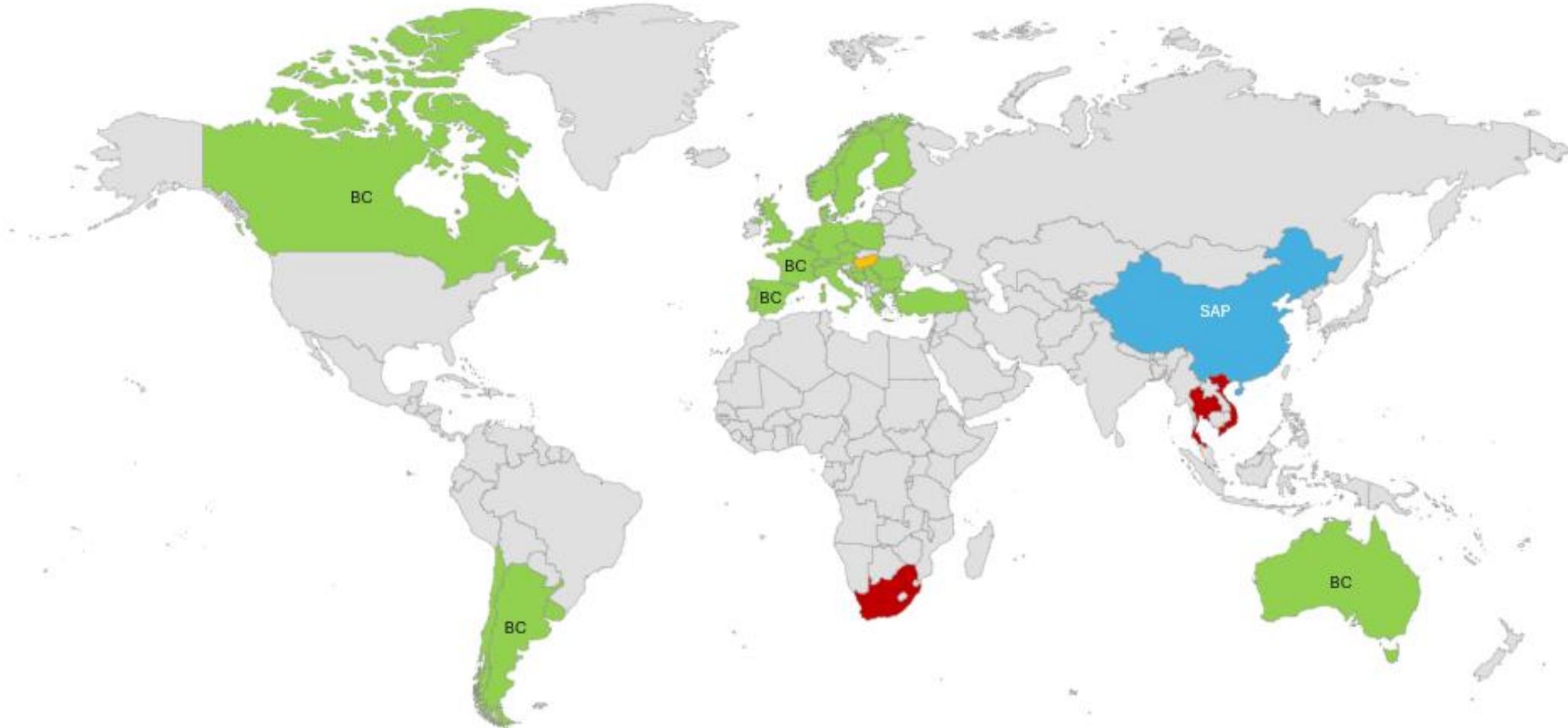
2021

2025

2030

# ERP Implementation Status Einhell International

■ BC ■ BC & SAP ■ Third-Party ■ SAP





# Dr. Christoph Urban

Diplom-Informatiker  
Vorstand IT und Service der  
Einhell Germany AG



# Dr. Bernhard Schindlbeck

Diplom-Kaufmann  
Associate Partner

[bernhard.schindlbeck@4process.de](mailto:bernhard.schindlbeck@4process.de)  
[www.4process.de](http://www.4process.de)



Scannen für weitere  
Kontaktinformationen! 



# Klaus Omasmeier

Projektmanager

[klaus.omasmeier@4process.de](mailto:klaus.omasmeier@4process.de)  
[www.4process.de](http://www.4process.de)



Scannen für weitere  
Kontaktinformationen! 

## Vielen Dank!

